

TIEKĖJO SIŪLOMŲ SPECIALISTŲ SĄRAŠAS¹

Eil. Nr.	Tiekėjo siūlomo eksperto vardas, pavardė	Eksperto (specialisto) pareigos, kurioms laimėjimo atveju bus skiriamas Sutarties vykdymui	Tiekėjo siūlomų specialistų darbo patirtis, kaip reikalaujama Pirkimo sąlygų 3.9 punkto 2 lentelės 4.1-4.5 punktuose. Nurodyti trukmę bei patirties sritis, pateikti aprašymą	Specialistų įvykdytų ir/ar vykdomų projektų sąrašas, trumpas turinio aprašymas bei specialistų pareigos ir funkcijos vykdytuose projektuose	Pasitelkimo pagrindas (pasirenkama viena iš nurodytų reikšmių)
1.	Dionizy Smolen	Projekto koordinatorius	<p>2014 m. – iki dabar Konsultacijų sk. direktorius, PwC Lenkija, Varšuva</p> <p>2006 m. – 2013 m. Projektų vadovas, Deloitte. Varšuva, Lenkija</p> <ul style="list-style-type: none"> • Organizacijos tobulinimas vyriausybės administravimo įstaigose • Sektorių politika ir veiksmų planai, susiję su plėtros prioritetų (protingų specializacijų) nustatymu ir mokslo bei verslo bendradarbiavimu inovacijų srityje. • Investicijų patrauklumo ugdymas (pritraukiant investuotojus) ir parama eksportuojančioms įmonėms. 	<p>2016 07 – 2017 06 Užsakovas: Varšuvos miesto Taryba Projektų vadovas. Funkcijos projekte: Potencialių MVĮ, veikiančių Varšuvos Funkcinėje zonoje, galimybių diagnostavimas, vadovavimas projektui. Projekto vertė: 185 619 Eur</p> <p>2014 08 – 2015 10 Užsakovas: Liublino Vaivadijos Maršalų Taryba Pagrindinis ekspertas. Funkcijos projekte: Biznes. Lubelskie: Ekonomikos rinkodaros sistemos profesionalizacija bei verslininkų ir eksportuotojų parama Liubline</p> <p>2015 02 – 2015 12 Užsakovas: Łódzkie vaivadijos maršalka Pagrindinis ekspertas. Funkcijos projekte: 6 strategijų kūrimas 6 pagrindiniams Lenkijos vaivadijos sektoriams</p> <p>2015 12 – 2016 07 Užsakovas: Poznanės miesto taryba Pagrindinis ekspertas.</p>	Subtiekėjo PwC Advisory spólka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. darbuotojas

¹ Atkreipiame dėmesį, kad jeigu Tiekėjas ketina siūlyti specialistus, kurie nėra jo arba jo Subtiekėjo darbuotojai ir laimėjimo atveju nebus įdarbinami Tiekėjo arba Subtiekėjo, tie tretieji asmenys turėtų būti traktuojami kaip Subtiekėjai. Atsižvelgiant į tai, tokiu atveju turi būti pateikta Pirkimo sąlygų priede Nr. 9 nurodyta deklaracija dėl sutikimo būti Tiekėjo Subtiekėju.

				<p>Funkcijos projekte: Poznanės 2015m. socialinė ir ekonominė analizė 2017 02 – 2017 04 Užsakovas: Medicinos prietaisų gamintojas Pagrindinis ekspertas.</p> <p>Funkcijos projekte: Novatoriško medicinos prietaiso pateikimo į užsienio rinkas strategija 2017 07 – 2018 03 Užsakovas: Lodzės regioninės plėtros agentūra Pagrindinis ekspertas.</p> <p>Funkcijos projekte: Verslo paslaugų sistemos diagnozė ir bendradarbiavimas tarp Lodzės miesto Maršalų Tarybos ir vietinės valdžios institucijų. 2018 01 – iki dabar Užsakovas: Europos investicijų bankas Pagrindinis ekspertas.</p> <p>Funkcijos projekte: Pagalba projektui „Išmanūs miestai ir regionai“ 2018 12 – 2019 07 Užsakovas: Verslumo ir technologijų ministerija Pagrindinis ekspertas.</p> <p>Funkcijos projekte: Lenkijos įmonių internacionalizacijos potencialo analizė ir Lenkijos prioritetinių sektorių skatinimas būsimose rinkose elektroniniais kanalais - „E-Export“</p>	
2.	Zuzanna Barczak	Eksperto strategijų rengimo ekspertė	<p>2014 m. – iki dabar Projektų vadovė, PwC Lenkija, Varšuva. Atsakinga už konsultavimo paslaugų teikimą viešojo sektoriaus institucijoms.</p>	<p>2016 07 – 2017 06 Užsakovas: Varšuvos miesto Taryba</p>	<p>Subtiekojo PwC Advisory spółka z ograniczoną</p>

		<p>2006 m. – 2014 m. Kontrolės departamento vadovė. Silezijos Vaivadijos būstinė. Katowicai, Lenkija</p> <p>2006 m. – 2008 m. Civilinės tarnybos instruktorė, Ministro Pirmininko Kanceliarija. Varšuva, Lenkija</p>	<p>Pagrindinis ekspertas. Funkcijos projekte: Potencialių MVĮ, veikiančių Varšuvos Funkcinėje zonoje, diagnozavimas.</p> <p>2014 08 – 2015 10 Užsakovas: Liublino Vaivadijos Maršalų Taryba</p> <p>Pagrindinis ekspertas. Funkcijos projekte: Biznes. Lubelskie: Ekonomikos rinkodaros sistemos profesionalizacija bei verslininkų ir eksportuotojų parama Liubline</p> <p>2015 02 – 2015 12 Užsakovas: Łódzkie vaivadijos maršalka</p> <p>Pagrindinis ekspertas. Funkcijos projekte: 6 strategijų kūrimas 6 pagrindiniams Lenkijos vaivadijos sektoriams</p> <p>2015 12 – 2016 07 Užsakovas: Poznanės miesto taryba</p> <p>Pagrindinis ekspertas. Funkcijos projekte: Poznanės 2015m. socialinė ir ekonominė analizė</p> <p>2017 02 – 2017 04 Užsakovas: Medicinos prietaisų gamintojas</p> <p>Pagrindinis ekspertas. Funkcijos projekte: Novatoriško medicinos prietaiso pateikimo į užsienio rinkas strategija</p> <p>2017 07 – 2018 03 Užsakovas: Lodzės regioninės plėtros agentūra</p> <p>Pagrindinis ekspertas. Funkcijos projekte: Verslo paslaugų sistemos diagnozė ir bendradarbiavimas tarp Lodzės miesto Maršalų Tarybos ir vietinės valdžios institucijų.</p> <p>2018 01 – iki dabar</p>	<p>odpowiedzialn ością sp. k. darbuotoja</p>
--	--	--	---	--

				<p>Užsakovas: Europos investicijų bankas</p> <p>Pagrindinis ekspertas.</p> <p>Funkcijos projekte: Pagalba projektui „Išmanūs miestai ir regionai“</p>	
3.	Laura Valtė	JAV rinkos ekspertė	<p>2014 -iki dabar</p> <p>Vyr. projektų vadovė, GatewayBaltic, Latvija</p> <ul style="list-style-type: none"> • Eksporto konsultacijos, užsienio klientų pritraukimas iš ES, JAV • Darbas su vietiniais ir užsienio partneriais rengiant eksporto plėtros projektus ir renginius, taip pat prekybos misijų organizavimas, įskaitant eksporto rinkos analizes ir rekomendacijas. <p>2011-2014</p> <p>Plėtros ir tarptautinių ryšių skyriaus vadovas, Rygos mokytojų rengimo ir švietimo vadybos akademija</p>	<p>Projekto pavadinimas: Hugu</p> <p>2014 m. vasario – 2014 m. liepa</p> <p>Vadovaujanti ekspertė</p> <p>Žaislų kūrėjų bendrovės „Hugu“ eksporto į JAV analizė. Projektas apėmė rinkos tyrimus ir įmonės galimybių vertinimą siekiant sukurti įėjimo į rinką strategiją. Įėjimo į rinką paslaugos.</p> <p>Kliento pavadinimas: Brīvais Vilnis</p> <p>2014 m. rugpjūtis – 2015 m. vasaris</p> <p>Vadovaujanti ekspertė</p> <p>Eksporto galimybių analizė JAV. Konkrečiame projekte, remiantis rinkos tyrimų rezultatais apie produktų potencialą rinkoje, buvo parengta konservuotų žuvų eksporto strategija. Taip pat buvo surengti susitikimai su potencialiais bendradarbiavimo partneriais, siekiant aptarti bendradarbiavimo galimybes plėstis JAV rinkoje.</p> <p>Įėjimo į rinką paslaugos.</p> <p>Kliento pavadinimas: Omniteksas</p> <p>2015 m. kovas – 2016 m. sausis</p> <p>Vadovaujanti ekspertė</p> <p>Drabužių gamintojo eksporto galimybių JAV analizė. Įėjimo į rinką paslaugos.</p>	<p>Subtiekojo</p> <p>Gatewaybaltic</p> <p>darbuotoja</p>

				<p>Kliento pavadinimas: Hockey Revolution 2016 m. vasaris – 2017 m. sausis Vadovaujanti ekspertė</p> <p>Eksporto galimybių analizė JAV. Laura 2 metus dirbo „Hockey Revolution“ įmonės eksporto vadove. Pagrindinės projekto metu vykdomos veiklos buvo rinkos potencialo įvertinimas, galimybių įvertinimas ir eksporto strategijos kūrimas. Be to, aktyvus darbas su potencialių partnerių pritraukimu rinkoje, įskaitant individualius vizitus, apsilankymus parodose ir kitą su eksportu susijusią rinkodaros veiklą.</p> <p>Kliento pavadinimas: Velosock 2017 m. vasaris – 2017 liepa Vadovaujanti ekspertė</p> <p>Eksporto galimybių analizė JAV. Įėjimo į rinką paslaugos.</p> <p>Kliento pavadinimas: Groglass 2017 m. rugpjūtis – 2018 m. vasaris Vadovaujanti ekspertė</p> <p>"Groglaas" kuria naujos rūšies stiklo dangas šaldymo patalpoms, o tyrimo tikslas buvo įvertinti produkto poreikį keliose geografinėse srityse, tarp jų ir JAV. Tyrimas apėmė eksporto galimybių analizę atitinkamoms rinkoms.</p> <p>Projektas taip pat apėmė įmonės eksporto strategijos kūrimą tiriamose rinkose.</p>	
4.	Zanda Vipule	Prancūzijos rinkos ekspertė	2009 m. – iki dabar	<p>2016 m. spalio - 2017 m. spalio Užsakovas: DK Dailrade</p>	Subtieko Gatewaybaltic

		<p>GatewayBaltic, Vyresnysis projektų koordinatorius/ (-ė) / Rinkos tyrimų skyriaus vadovas/ (-ė).</p> <p>Rinkos tyrimų ir eksporto paieškos projektų koordinavimas. Komandos darbo organizavimas, projektų valdymas ir žmogiškųjų išteklių valdymas.</p> <p>2009 m. – iki dabar</p> <p>Canadean Ltd. Basingstoke, Jungtinė Karalystė</p> <p>Baltijos tyrimų vadybininkas (-ė).</p> <p>Nuolatinis gėrimų sektoriaus rinkos tyrimas Baltijos šalims, įskaitant rinkos dydį, 5 metų prognozavimą, paklausos analizę ir tendencijas, rinkos analizę, rinkodarą, reklamą, prekybos interviu, t.t.</p> <p>2012 m. – iki dabar</p> <p>Innovation Norway. Oslas, Norvegija.</p> <p>Asocijuotas konsultantas (-ė) Latvijoje.</p> <p>Suteikti pagalbą Norvegijos įmonėms, kurias domina įžengimas į Latvijos rinką. Tai apima rinkos tyrimų veiklą, potencialių partnerių ir tiekėjų paiešką, paramą politiniais klausimais, rinkos stebėseną, seminaro organizavimą.</p> <p>2007 m. gegužė –2008 m. gegužė</p> <p>Copenhagen Business School, Innovation and Organizational Economics Department.</p> <p>Kopenhaga, Danija. Tyrimų asistentas (-ė).</p> <p>Duomenų rinkimas tolesnei tinklo analizei</p> <p>2006 m. – 2007 m.</p> <p>Microsoft Latvija. Ryga, Latvija. Konsultantas (-ė), Latvijos verslo paslaugų tiekimo koordinatorius/ Paslaugų padalinio asistentas.</p>	<p>Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Prancūzijoje. Įėjimo į rinką paslaugos</p> <p>2018 m. birželis- dabar</p> <p>Užsakovas: Unicompro SRL</p> <p>Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Prancūzijoje. Įėjimo į rinką paslaugos</p> <p>2016 m. balandis – 2017 m. balandis</p> <p>Užsakovas: Amflex</p> <p>Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Prancūzijoje, Norvegijoje ir JK. Įėjimo į rinką paslaugos</p> <p>2015 m. kovas – 2016 m. kovas</p> <p>Užsakovas: Flow design</p> <p>Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Prancūzijoje, Italijoje ir Švedijoje. Įėjimo į rinką paslaugos</p> <p>2015 m. sausis – 2015 m. rugpjūtis</p> <p>Užsakovas: Polpaks</p> <p>Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Prancūzijoje. Įėjimo į rinką paslaugos</p> <p>2017 m. rugpjūtis – 2018 m. sausis</p> <p>Užsakovas: Woodcon</p> <p>Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Prancūzijoje. Įėjimo į rinką strategijos rengimas</p> <p>2016 m. sausis – 2016 m. gegužė</p> <p>Užsakovas: Turkiškų plastikinių pakuočių grupė</p>	darbuotoja
--	--	---	--	------------

				<p>Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė 7 rinkose, įskaitant Prancūziją. Įėjimo į rinką strategijos rengimas</p> <p>2016 m. sausis – 2016 m. birželis Užsakovas: Turkiškų plastikinių pakuočių grupė Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė 7 rinkose, įskaitant Prancūziją. Įėjimo į rinką strategijos rengimas</p> <p>2015 m. rugsėjis – 2016 m. lapkritis Užsakovas: Lesjofors Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Bulgarijoje ir Prancūzijoje. Įėjimo į rinką paslaugos</p> <p>2018 liepa - lapkritis Užsakovas: AZ-Pack Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Prancūzijoje. Įėjimo į rinką paslaugos</p> <p>2018. rugpjūtis – 2018 gruodis Užsakovas: Turkish Industrial kitchenware association Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Prancūzijoje. Verslas – verslui partnerių paieška paslaugos</p>	
5.	Martins Tikhuss	Nyderlandų rinkos ekspertas	<p>2008 m. – iki dabar GatewayBaltic, UAB, Direktorius – vyr. eksporto patarėjas ir tarptautinių pardavimų vadovas. Verslo konsultacijos 2007 m. – 2008 m. Latvijos tiltai. Eksporto vadybininkas. 2006 m. – 2007 m.</p>	<p>2015 m. vasaris – 2015 m. gruodis Užsakovas: Latvian Food CLuster Vadovaujantis ekspertas. Funkcijos projekte: Latvijos įmonės eksporto galimybių analizė Nyderlanduose. Įėjimo į rinką paslaugos</p> <p>2016 m. vasaris – 2016 m. spalį Užsakovas: Icegarden</p>	Subtiekęjo Gatewaybaltic darbuotojas

			<p>TTS-AVIO. Vyr. pardavimų vadybininkas. 2005 m. – 2006 m. Dambis. Technikos ir plėtros vadovas. 2004 m. – 2005 m. LIDA (Latvijos investicijų ir plėtros agentūra). Vyr. konsultantas EuroInfo centre.</p>	<p>Vadovaujantis ekspertas. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Nyderlanduose. Įėjimo į rinką paslaugos</p> <p>2018 m. kovas – 2018 m. spalio Užsakovas: Ach Skanu Vadovaujantis ekspertas. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Nyderlanduose ir Suomijoje. Įėjimo į rinką paslaugos</p> <p>2017 m. rugpjūtis- 2018 m. kovas Užsakovas: Zernoff Vadovaujantis ekspertas. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė įvairiose šalyse, įskaitant Nyderlandus. Eksporto strategijos parengimas.</p>	
6.	Inese Andersone	Švedijos rinkos ekspertė	<p>2004 m. – iki dabar GatewayBaltic, UAB. Ryga, Latvija Savininkė. GatewayBaltic yra eksporto konsultacijų įmonė, kuri teikia eksporto konsultacijas ir Rinkos Analizės sprendimus (rinkos tyrimai) įmonėms, kurias domina Europos, Azijos ir Šiaurės Amerikos rinkos. Inese Andersone yra GatewayBaltic savininkė ir vadovauja įmonės operacijoms, darbui su partneriais ir strateginiai veiklai</p>	<p>2016 m. balandis – 2016 m. spalio Užsakovas: Kultafilma Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Švedijoje ir Danijoje. Įėjimo į rinką paslaugos.</p> <p>2017 m. birželis – 2017 m. gruodis Užsakovas: Cube Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Švedijoje ir Kanadoje. Įėjimo į rinką paslaugos.</p> <p>2016 m. vasaris – 2016 m. gruodis Užsakovas: Playgineering Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Švedijoje, Suomijoje, Italijoje, Norvegijoje ir JK. Įėjimo į rinką paslaugos, įskaitant eksporto strategijos parengimą.</p>	<p>Subtieko Gatewaybaltic darbuotoja</p>

				<p>2015 m. sausis – 2016 m. rugsėjis Užsakovas: Istabai Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Švedijoje. Įėjimo į rinką paslaugos.</p> <p>2016 m. vasaris – 2016 m. gruodis Užsakovas: Failiem.lv Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Švedijoje ir Norvegijoje. Įėjimo į rinką paslaugos.</p> <p>2018 rugpjūtis – 2018 lapkritis Užsakovas: Busto automatika Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Švedijoje. Įėjimo į rinką paslaugos.</p> <p>2016 lapkritis – 2017 lapkritis Užsakovas: Twino Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Švedijoje, Danijoje, Suomijoje ir Latvijoje. Įėjimo į rinką paslaugos.</p>	
7.	Krista Petersone	Vokietijos rinkos ekspertė	<p>2012 m. – iki dabar GatewayBaltic, UAB. Ryga, Latvija Pardavimų atstovas (-ė) / Vyresnysis projektų vadovas(-ė). Eksporto konsultacijos, užsienio klientų pritraukimas iš ES, JAV Darbas su vietiniais ir užsienio partneriais rengiant eksporto plėtros projektus ir renginius, taip pat prekybos misijų organizavimas, įskaitant eksporto rinkos analizes ir rekomendacijas.</p>	<p>2015 01 – 2015 08 Užsakovas: Latvijos maisto įmonė Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Latvijos maisto gamintojo galimybių analizė Vokietijoje. Įėjimo į rinką strategijos parengimas.</p> <p>2015 02 – 2015 09 Užsakovas: Dores Fabrika Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto pasirinkimo analizė Vokietijai ir Austrijai</p> <p>2016 04 – 2016 06</p>	Subtiekęjo Gatewaybaltic darbuotoja

		<p>Projektų koordinavimo patirtis verslo plėtos ir verslas-verslui konsultacijų paslaugos daugiau nei 50 projektų įvairiose šalyse specializuojantis vokiškai kalbančiose, prancūziškai kalbančiose šalyse ir Skandinavijoje.</p> <p>Projektų koordinavimas ir vadovaujančio eksperto patirtis įvairiose eksporto pasirinkimo analizės tyrimuose, strategijos ir rekomendacinio dokumento rengimuose skirtuose Vokietijos, Šveicarijos ir Austrijos rinkoms.</p> <p>2013 m. birželis – 2013 m. rugpjūtis Latvijos ambasada Jungtinėse Amerikos Valstijose, Ekonomikos atašė asistentas (-ė) (praktika).</p> <p>Latvijos ir JAV verslininkų bendradarbiavimo skatinimas; Partnerių paieška pagal individualius prašymus, ir JAV remiama paieška World Choir pomėgiui (Ryga), t.t.</p> <p>2011 m. vasaris – 2011 m. gruodis Rödl & Partner . Ryga, Latvija, Direktoriaus asistentas (-ė).</p>	<p>Užsakovas: Fintra Machinery Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto į Vokietiją, Belgiją, Italiją ir Nyderlandus potencialo analizei.</p> <p>2016 01 – 2016 05 Užsakovas: Turkiškų plastikinių pakuočių grupė. Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto rinkos įvertinimo analizė (Prancūzija Vokietija, Italija Portugalija, JK, Airija, Ispanija)</p> <p>2015 12 – 2016 06 Užsakovas: Turkiškų plastikinių pakuočių grupė Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto rinkos įvertinimo analizė (Prancūzija Vokietija, Italija Portugalija, JK, Airija, Ispanija)</p> <p>2015 10 – 2017 10 Užsakovas: Polipaks Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto pasirinkimo analizė Vokietijai, Šveicarijai, Belgijai, Čekijos Respublikai, Italijai</p> <p>2014 08 – 2015 02 Užsakovas: Preco Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto pasirinkimo analizė Vokietijai</p> <p>2017 04 – 2017 08 Užsakovas: Regina Naturi Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Vokietijoje</p> <p>2016 06 – 2016 12</p>	
--	--	---	---	--

				<p>Užsakovas: KG Group - Paukštiena Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Vokietijoje 2016 06 – 2016 12</p> <p>Užsakovas: Etno Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Vokietijoje 2016 04 – 2017 06</p> <p>Užsakovas: Mėsos perdirbimo įmonė Adaži Vadovaujanti ekspertė. Funkcijos projekte: Eksporto galimybių analizė Vokietijoje</p>	
8.	Linda Liene	Vokietijos rinkos ekspertė	<p>2014 - dabar GatewatBaltic Ltd, Projektų vadovė 2013 – 2014 Transcom SIA, Klientų aptarnavimo specialistė 2013 SIA Numeri, Administratorė</p>	<p>Projekto pavadinimas: RB Vonios kambarys, Raguvo Baldai 2017 m. birželis – 2017 m. gruodis Vadovaujanti ekspertė</p> <p>Eksporto pasirinkimo analizė Vokietijai, Šveicarijai, Austrijai. Projekto metu eksporto analizė buvo atlikta konkrečiai įmonei, tiriant nišinio sektoriaus galimybes trijose rinkose, derinant įmonės pajėgumus ir plėtojant patekimo į rinką strategiją.</p> <p>Liene buvo vadovaujanti ekspertė atliekant eksporto pasirinkimo analizę.</p> <p>Projektas buvo sutelktas į vonios kambario baldų patekimo į rinką galimybes 3 rinkose, viena iš jų - Vokietija.</p> <p>Kliento pavadinimas: Rauko 2016 m. spalio – 2018 m. birželis Vadovaujanti ekspertė</p> <p>Eksporto pasirinkimo analizė Vokietijai, Švedijai, Danijai, Islandijai. Projekto metu eksporto analizė buvo atlikta konkrečiai</p>	<p>Subtiekojo Gatewaybaltic darbuotoja</p>

				<p>įmonei, tiriant nišinio sektoriaus galimybes keturiose rinkose, derinant įmonės pajėgumus ir plėtojant patekimo į rinką strategiją.</p> <p>Liene buvo vadovaujanti ekspertė atliekant eksporto pasirinkimo analizę. Projektas buvo sutelktas į eksporto galimybių analizę, skirtą viešosioms patalpoms, pvz. biurui, parduotuvės, viešbučiai ir pan. 4 rinkose, viena iš jų yra Vokietija.</p> <p>Projektas taip pat apėmė įmonės eksporto strategijos kūrimą tiriamose rinkose.</p> <p>Kliento pavadinimas: Borg 2016 m. vasaris – 2016 m. spalio Vadovaujanti ekspertė</p> <p>Eksporto pasirinkimo analizė Vokietijai ir Šveicarijai. Projekto metu eksporto analizė buvo atlikta konkrečiai įmonei, tiriant nišinio sektoriaus galimybes dvejose rinkose, derinant įmonės pajėgumus ir plėtojant patekimo į rinką strategiją.</p> <p>Liene buvo vadovaujanti ekspertė atliekant eksporto pasirinkimo analizę.</p> <p>Projektas buvo sutelktas į eksporto variantų analizę pagal užsakymą pagamintiems baldams, skirtiems viešosioms patalpoms, pvz. biurui, viešbučiai ir pan. vokiškai kalbančiose rinkose, viena iš jų yra Vokietija.</p> <p>Kliento pavadinimas: Skano 2015 m. kovas – 2015 m. spalio Vadovaujanti ekspertė</p> <p>Eksporto pasirinkimo analizė Vokietijai ir Šveicarijai. Projekto metu eksporto analizė</p>	
--	--	--	--	--	--

				<p>buvo atlikta konkrečiai įmonei, tiriant nišinio sektoriaus galimybes dvejose rinkose, derinant įmonės pajėgumus ir plėtojant patekimo į rinką strategiją.</p> <p>Liene buvo vadovaujanti ekspertė atliekant eksporto pasirinkimo analizę.</p> <p>Medžio masyvo baldų eksporto variantų analizė vokiškai kalbančiose rinkose, įskaitant Vokietiją.</p>	
9.	Ieva Naujalytė	Komunikacijos strategijos rengimo ekspertė	<p>2017 m. – iki dabar Adverum Communications Middle East Vadovaujančioji partnerė.</p> <p>Korporacinė komunikacija - Krizių ir pokyčių valdymas - Vidinė komunikacija - Ryšiai su žiniasklaida - Santykiai su investuotojais - Socialinės žiniasklaidos komunikacija - Prekės ženklo kūrimas, Prekės ženklo pozicionavimas - Marketingo komunikacija - Vizualinis pasakojimas</p> <p>2008 m. – iki dabar Adverum Vadovaujančioji partnerė</p> <p>Verslo komunikacija - Krizių ir pokyčių valdymas - Vidinė komunikacija - Ryšiai su žiniasklaida - Santykiai su investuotojais - Socialinės žiniasklaidos komunikacija - Skaitmeninės kampanijos - Verslo plėtros strategija - Prekės ženklo kūrimas, Prekės ženklo pozicionavimas - Marketingo komunikacija - Renginiai - Įtakintojų komunikacija - Vizualinis pasakojimas</p> <p>2005 m. – 2008 m.</p>	<p>2018 10 -2019 04 Užsakovas: Nacionalinis Bangladešo duomenų centras Strategijos konsultantė, strateginio planavimo lektorė. Funkcijos projekte: Verslo ir marketingo strategija Bangladešo duomenų centrui</p> <p>2009 m. – 2019 m. Užsakovas: UAB Login Conferences Strateginės komunikacijos konsultantė. Funkcijos projekte: LOGIN konferencijos strategija</p> <p>2019 m. Užsakovas: PI Investments Strateginės komunikacijos konsultantė. Funkcijos projekte: Applegate bendruomenės centro komunikacijos strategijos parengimas, JAV</p> <p>2018 m. Užsakovas: Star Key Hearing LLC</p>	<p>Subtiekėjo UAB Ad Verum darbuotoja</p>

			<p>Adverum PR konsultantė</p> <p>Santykiai su žiniasklaida; viešieji ryšiai - pranešimai spaudai ir straipsniai; rinkodaros planai; produktų paleidimas; specialių renginių planavimas ir reklama; vadovų kalbos ir pristatymai; rašymas ir redagavimas; bet koks rinkodaros komunikacijos / PR aspektas</p> <p>2019 m. balandžio – iki dabar Lietuvos verslo asociacija Dubajuje Prezidentė</p> <p>Kurti vertingą profesionalių lietuvių tinklą JAE, skatinti dvišalę prekybą (LTU – JAE), atverti duris investavimo galimybėms Vidurinių Rytų investuotojams Vidurio Europoje, nukreipti Europos pradedančiuosius verslininkus rasti kelią į PĮBT.</p> <p>2015 m. – iki dabar Lietuvos verslo asociacija Dubajuje Viceprezidentė, Komunikacijos vadovė</p> <p>Kurti vertingą profesionalių lietuvių tinklą JAE, skatinti dvišalę prekybą (LTU – JAE), atverti duris investavimo galimybėms Vidurinių Rytų investuotojams Vidurio Europoje, nukreipti Europos pradedančiuosius verslininkus rasti kelią į PĮBT.</p> <p>2015 m. – 2017 m. Fast Telecom. Jungtiniai Arabų Emyratai Komunikacijos direktorė</p>	<p>Strateginės komunikacijos konsultantė. Funkcijos projekte: Starkey Hearing komunikacijos strategijos parengimas, UAE</p>	
--	--	--	---	---	--

			Vidurinių rytų „Fast Telecom“ grupės žiniasklaidos ryšių ir komunikacijos lyderis		
10.	Uwe Schmidt	Komunikacijos Vokietijoje ekspertas	<p>1989 m. – iki dabar Industrie-Contact AG – Public Relations. Hamburg Area, Germany. Generalinis direktorius ir savininkas. Buvęs PRGN prezidentas, vėliau - patariamąsios tarybos vadovas. Šiandien jis yra PRGN rinkodaros komiteto narys.</p> <p>1987 m. – 1989 m. Diverse Media (Naujienu agentūra, niūri žiniasklaida, radijo stotys) Žurnalistas ir rašytojas. Atsakomybė: rašė ir publikavo straipsnius ir laidas.</p> <p>1987 m. – 1989 m. Hamburg Weekly Paper DAS Radijo tarnybos ERN. Atsakomybė: rašė ir publikavo straipsnius ir laidas.</p> <p>1985 m. – 1987 m. Radijo stotis Hamburge Laisvai samdomas redaktorius. Atsakomybė: rašė ir publikavo laidas.</p>	<p>2012 – 2019 Užsakovas: Trex (Baldai) Komunikacijos ekspertas. Funkcijos projekte: Verslas verslui viešųjų ryšių strategija ir vykdymas</p> <p>2018 – 2019 Užsakovas: Atom Supplies (Gėrimai) Komunikacijos ekspertas. Funkcijos projekte: Verslas vartotojui viešųjų ryšių strategija ir vykdymas</p> <p>Užsakovas: Materialise (Inžinerija), Komunikacijos ekspertas. Funkcijos projekte: Verslas verslui viešųjų ryšių strategija ir vykdymas</p> <p>2016 – 2017 Užsakovas: Changhong (IRT paslaugos), Komunikacijos ekspertas. Funkcijos projekte: Verslas vartotojui ir Verslas verslui viešųjų ryšių strategija ir vykdymas</p> <p>2018 – 2019 Užsakovas: MotorK (IT inžinerija), Komunikacijos ekspertas. Funkcijos projekte: Verslas verslui viešųjų ryšių strategija ir vykdymas</p>	Subtiekęjo UAB Ad Verum ketinamas įdarbinti asmuo
11.	Stephane Billiet	Komunikacijos Prancūzijoje ekspertas	<p>2012 m. – iki dabar We agency Paris, Prezidentas</p> <p>2004 m. – 2012 m.</p>	<p>2016 – iki dabar Užsakovas: Assystem</p>	Subtiekęjo UAB Ad Verum

			<p>Hill + Knowlton Strategies, Generalinis direktorius 2000 m. – 2003 m. Hill + Knowlton Strategies, Generalinis vadybininkas 1992 m. – 2000 m. TBWA Corporate, Asocijuotas vadovas</p>	<p>Vadovas. Funkcijos projekte: Įmonės konsultavimas ir ryšiai su žiniasklaida 2012 -iki dabar Užsakovas: Saint-Gobain Distribution Batiment Vyr. konsultantas. Funkcijos projekte: Įmonės konsultavimas ir žiniasklaidos mokymai 1 metai Užsakovas: GRDF Vyr. konsultantas. Funkcijos projekte: Įmonės konsultavimas, video turinio kūrimas ir renginių organizavimas</p>	ketinamas įdarbinti asmuo
12.	Coen Stall	Komunikacijos Nyderlanduose ekspertas (papildomas)	<p>2015 m. – iki dabar Stichting zilver wonen weken. Amersfoortas, Olandija, Pirmininkas. Fondo „Zilver Wonen Weken“ tikslas - atkreipti dėmesį į pagyvenusius žmones, norinčius ilgiau pabūti namuose, kuriems kartais turi būti skiriamas visas dėmesys, pavyzdžiui, patogumui, komfortui, saugai, mobilumui ir palaikymui. Fondas siekia savo tikslo, be kita ko, nustatytu metų laikotarpiu organizuojamas komunikacijos kampanijas ir tokiu būdu įtraukdamas tikslinei grupei svarbių produktų ir paslaugų platinimą. 2015 m. – iki dabar Stichting NIPW. Amersfoortas, Olandija, Pirmininkas. Kaip ir priešgaisrinės saugos savaitės, kurias padarėme klientų pirmojo išpėjimo srityje, dabar kiekvienų metų lapkričio ir gegužės</p>	<p>23 metai Užsakovas: Remia Viešųjų ryšių ekspertas. Funkcijos projekte: Viešųjų ryšių ir komunikacijos paslaugos 4 metai Užsakovas: HåagenDasz Viešųjų ryšių ekspertas. Funkcijos projekte: Viešųjų ryšių ir komunikacijos paslaugos 4 metai Užsakovas: Mövenpick Viešųjų ryšių ekspertas. Funkcijos projekte: Viešųjų ryšių ir komunikacijos paslaugos 4 metai Užsakovas: Old El paso Mexican Food</p>	Subtiekęjo UAB Ad Verum ketinamas įdarbinti asmuo

			<p>mėnesiais kartu su verslo bendruomenės partneriais ir vyriausybėmis įsteigiamame nacionalines įsilaužimų prevencijos savaites.</p> <p>2008 m. – iki dabar Public Relations Global Network, Partneris</p> <p>1992 m. – iki dabar Evident, P.R. Amersfoortas, Olandija, Savininkas, Generalinis direktorius</p> <p>1984 m. – 1991 m. Polaroid. Utrechtas, Olandija Pardavimų ir rinkodaros vadovas.</p> <p>1982 m. – 1983 m. Black and Decker. Olandija ir Briuselis, Beniliukso rinkodaros vadybininkas, namų ūkio produktai</p> <p>1976 m. – 1982 m. 3M, Zoeterwoude, Olandija Rinkodaros vadovas, „Office Products Devision“ (projekto projekcija, kopijuokliai, faksas, mikrofilmas)</p>	Viešųjų ryšių ekspertas. Funkcijos projekte: Viešųjų ryšių ir komunikacijos paslaugos	
13.	Kaj van Berkel	Komunikacijos Nyderlanduose ekspertas	<p>2018 m. Birželis – iki dabar Evident P.R.. Amersfoortas, Olandija Internetinės rinkodaros konsultantas ir treneris.</p> <p>2016 m. Lapkritis – 2018 m. Gegužė Elevate.Utrechtas, Olandija Rinkodaros ir komunikacijos vadovas. Internetinės rinkodaros atsakomybės, Bendrosios atsakomybės - Rinkos tyrimai </p>	<p>0,5 metų Užsakovas: Barilla Internetinės rinkodaros ir viešųjų ryšių konsultantas.</p> <p>1,5 metų Užsakovas: Jack Link's Internetinės rinkodaros ir viešųjų ryšių konsultantas.</p>	Subtiekėjo UAB Ad Verum ketinamas įdarbinti asmuo

			<p>Bendravimas su suinteresuotosiomis šalimis Pagalba klientams CRM sistemos valdymas Renginiai Brošiūrų ir kitų spausdintų reklamų projektavimas Reklaminių vaizdo įrašų kūrimas</p> <p>2015 m. Gruodis – 2016 m. Lapkritis Vergelijkgroep. Utrechtas, Olandija Internetinės rinkodaros specialistas. Atsakingas už visą turinį daugiau nei 20 elektroninės komercijos svetainių Turinio rinkodara</p> <p>2015 m. Sausis – 2015 m. Gruodis Ennovators.com. Londonas, Jungtinė Karalystė, Skaitmeninės rinkodaros vadovas (Londonas).</p> <p>2013 m. Rugpjūtis – 2015 m. Sausis Hobbygigant.nl. Apeldoornas, Olandija Internetinės rinkodaros darbuotojas.</p>	<p>1,5 metų Užsakovas: Euroma Internetinės rinkodaros ir viešųjų ryšių konsultantas.</p>	
14.	Karl Rickhamre	Komunikacijos Švedijoje ekspertas	<p>2001 m. – iki dabar Coast Communication AB, Generalinis direktorius ir savininkas. Atsakomybės: Ryšių su investuotojais, grupės, IT grupės vadovas</p> <p>1999 m. – 2001 m. Burson-Marsteller Sweden Korporatyvinės komunikacijos direktorius.</p> <p>1997 m. – 1999 m. Effektiva Media. Vyresnysis partneris</p> <p>1994 m. – 1996 m.</p>	<p>2019 m. Užsakovas: Michelin Strateginis konsultantas. Funkcijos projekte: Skaitmeninė strateginė komunikacija</p> <p>2018 – 2019 Užsakovas: Wallenbergsphere (IT) Konsultavimas žiniasklaidos ryšių klausimais, įėjimo į rinką projektas</p> <p>2019 m. Užsakovas: Nano Technology (farmacija)</p>	<p>Subtiekėjo UAB Ad Verum ketinamas įdarbinti asmuo</p>

			<p>Dow Jones, Finansų ir užsienio korespondentas EBN Londone ir Briuselis</p> <p>1987 m. – 1994 m. SVT, Ekonomikos ir žinių korespondentas. Korespondentas ekonominiuose ir politiniuose bei aktualijų ir naujienų žurnalistikos klausimais. Pranešėjas SVT.</p> <p>1986 m. – 1987 m. Sveriges Radio, Naujienų žurnalistas. Žinių reporteris su nacionaliniu transliuotoju Švedijos radijuje, SR nacionalinė žinių programa „Ekot“.</p> <p>1985 m. – 1986 m. SVT, Naujienų reporteris regioninėje televizijoje, SVT. Išvesties redaktorius ir reporteris.</p>	Konsultavimas žiniasklaidos ryšių klausimais, Įėjimo į rinką projektas	
15.	David Fuscus	Komunikacijos JAV ekspertas	<p>2000 m. – iki dabar Xenophon Strategies, Inc., Prezidentas ir Generalinis direktorius. „Xenophon“ yra strateginės komunikacijos įmonė, kuri specializuojasi ryšių su visuomene, krizių komunikacijos, skaitmeninių / socialinių ir viešųjų reikalų srityse. Firma atstovauja pirmaujančioms korporacijoms ir prekybos asociacijoms iš JAV ir Europos. Tarp klientų yra: NEC, Vidurio žemyno ISO, Virgin Virgin, The Salvation Army, Airbus, Williams Sonoma, Virgin America Airline ir daugelis kitų.</p> <p>1996 m. – 2000 m.</p>	<p>Trukmė – 5 metai Užsakovas: Ligų kontrolės centras Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: Komunikacijos ir rinkodaros paslaugos</p> <p>Trukmė 4 metai Užsakovas: Native Trails. Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: Ryšiai su žiniasklaida</p> <p>Trukmė 1 metai Užsakovas: Lyfe Kitchen Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: Rinkos komunikacijos paslaugos</p> <p>2019 04 – iki šiol</p>	Subtiekėjo UAB Ad Verum ketinamas įdarbinti asmuo

		<p>Amerikos oro transporto asociacija, Viceprezidentas komunikacijos klausimais. Aš buvau ATA, 95% Amerikos keleivių ir krovinių avialinijų prekybos asociacijos, komunikacijos ir viešųjų reikalų vadovė. Aš taip pat buvau oro linijų pramonės atstovas ir per savo kadenciją dalyvavau daugiau nei 2000 interviu per metus. Be to, aš rengiau ir vykdiau viešųjų reikalų kampanijas, taip pat buvau strateginiu ir politiniu patarėju oro susisiekimo pramonėje.</p> <p>1993 m. – 1996 m. Pensilvanijos gubernatorius Tomas Ridžas, Štabo viršininko pavaduotojas. Aš buvau Tomo Ridžo štabo viršininko pavaduotojas per pirmąją jo kadenciją Pensilvanijos gubernatoriumi. Mano portfelis apėmė valdytojo personalo valdymą, operacijas, ekonominę plėtrą ir aš buvau svarbiausias politinis patarėjas jam. Prieš jo sėkmingus rinkimus buvau Vakarų Pensilvanijos kampanijos vadovo pavaduotojas. Aš taip pat ėjau direktoriaus pavaduotojo pareigas pereinant nuo Casey prie Ridge administracijos.</p> <p>1991 m. – 1993 m. JAV atstovų namai, Namų transporto ir infrastruktūros komiteto Komunikacijos direktorius. Buvau Transporto ir infrastruktūros komiteto (mažumų) Atstovų rūmų, JAV Kongreso, komunikacijos vadovas. Aš buvau atsakingas</p>	<p>Užsakovas: Frontier Medicines Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: Prekinio ženklo įėjimas į rinką, mokymų programa</p> <p>2018 kovas – iki šiol Užsakovas: Velodyne Lidar Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: IT įmonės viešųjų ryšių paslaugos</p> <p>Nuo 2009 Užsakovas: Falcon Engineering Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: Inžinerijos įmonės komunikacijos ir viešųjų ryšių paslaugos</p> <p>2018 balandis – iki šiol Užsakovas: Servicing Solutions Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: IT įmonės viešųjų ryšių ir komunikacijos paslaugos</p> <p>2018 rugpjūtis – iki šiol Užsakovas: Ramey Kemp & Associates Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: Inžinerijos įmonės viešųjų ryšių ir komunikacijos paslaugos</p> <p>2010- iki šiol Užsakovas: ACERTUS Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: IT įmonės viešųjų ryšių ir komunikacijos paslaugos</p> <p>2008-2017 Užsakovas: Bell & Howell</p>	
--	--	---	--	--

		<p>už visus ryšius su žiniasklaida ir buvau komiteto atstovas.</p> <p>1985 m. – 1991 m.</p> <p>JAV atstovų namai, Spaudos sekretorius - „Congressmann Bill Clinger“ (PA-23).</p> <p>Aš buvau kongresmeno Klingerio atstovas spaudai, atsakingas už visus ryšius. Vėliau ėmiausi vadybos pareigų būdamas štabo viršininko pavaduotoju. Aš taip pat buvau pagrindinis kongresmeno patarėjas politiniais klausimais.</p> <p>1992 m.</p> <p>Politinių nuosaikiųjų koalicija - Bushas / Quayle'92,</p> <p>Prezidentas George'o H. W. Busho perrinkimo kampanijoje.</p> <p>Aš ėmiausi pastangų nukreipdamas politinius moderatorius į prezidento Busho perrinkimo kampaniją, daugiausia dėmesio skirdamas rinkėjams 15 pagrindinių tikslinių valstybių.</p>	<p>Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: IT įmonės viešųjų ryšių ir komunikacijos paslaugos</p> <p>2016 kovas - 2016 spalio</p> <p>Užsakovas: CineBistro</p> <p>Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: Ryšiai su žiniasklaida vykstant įmonės plėtrai</p> <p>Trukmė 2 metai</p> <p>Užsakovas: InClinica</p> <p>Vadovaujantis partneris. Funkcijos projekte: Viešųjų ryšių ir komunikacijos paslaugos</p>	
--	--	---	---	--



Konsultacijų skyriaus direktorė
Birutė Purvanckaitė

(Tiekėjo arba jo įgalioto asmens pareigos, vardas, pavardė, parašas)²

² Jei Tiekėjo siūlomų specialistų sąrašą pasirašo vadovo įgaliotas asmuo, prie Pasiūlymo turi būti pridėtas rašytinis įgaliojimas arba kitas dokumentas, suteikiantis parašo teisę.